

# 「再資源・廃棄物業界で脱本業を掲げチャレンジされる若手経営 トップや業界コンサルタントにお願いして特別企画しました経営 者向けセミナー。まだ殆ど知られていないビジネスモデルや本業 改革による業績UP営業手法などを入手できるとしたら!？」

再資源・廃棄物業の経営者・後継者向け★特別企画セミナー★業界初モデルも大公開!

## ①行政・家庭・排出元向け! 業績UPに直結するSDGSビジネス

- ほぼノーリスクで事業展開可、営業ツールや技術など大公開(FUKURO、最新3D)!
- 導入事例: 鎌ヶ谷市/西九州させぼ広域都市圏モデル、大阪千林商店街モデルなど

## ②古紙から蒸留酒をつくる事業モデル事例公開など

- 岐阜県古紙卸売業、経営トップの脱旧型古紙業(景気/相場左右)に対する取組み
- 取組み後の業績などの数値公開、失敗したこと・成功したことすべて本音大公開!!

## ③全国の再生資源・廃棄物業の営業手法! 既存取引先/新規取引先への活動や体制などの大公開

2024年10月12日(土)  
10:30~17:30  
大阪会場(JR大阪駅徒歩8分)

開催日が迫っています。  
お申込は裏面若しくは右の  
QRコードにて



行政や一般家庭、排出元に提案して、ライバルに差別化&業績UP大公開!!

今回の特別企画業界特化型経営実践セミナーは以下のような方におすすめです!

- ・本業(再生資源や廃棄物業)を守りつつ、新規事業を成功させる取組み事例を学びたい方
- ・3Rも更に進み、これからは今までのやり方だけでは×、新しい営業施策が必要だと感じている方
- ・低額投資で、圧倒的に差別化を図りつつ、将来性のあるビジネス展開を検討されている方 など

突然のご案内失礼いたします。私はデータポットの代表をしております松本洋一と申します。来る10月12日(土)10:30~開催される『再生資源・廃棄物ビジネス経営実践セミナー』を主催しています。単刀直入に申し上げます。2024年秋、これからの循環業界において、必ず役立つビジネスモデル/導入事例などをご紹介できればと思っています。更に、今回は業界でご活躍されている経営者や専門家などをお招きし『これからのビジネスモデルや営業手法』を豊富にご紹介できればと思っています。このような豪華内容の専門家講師を手配し、昼食付きで、ご紹介できる機会はめったにありませんので、参加申込者が多数になることが予想されます。お早めに申し込みいただければ幸いです。(講座カリキュラムや参加申し込み等は次頁)

特別ゲスト講師:年商7.7億円地方古紙卸売業→蒸留酒リサイクル、回収効率化モデル事例公開!

→CNBベンチャー大賞、  
名古屋商工会議所会頭  
賞、環境省「グッドライフ  
アワード」、環境大臣賞、  
WorldGinAwardsなど受賞

(株)サンウエスバ  
代表取締役 原有匡  
1980年生まれ、岐阜出身  
前職は古美品ディーラー  
2011年入社、2013年~  
社長就任し、諸改革実施



Q1:入社のきっかけは?  
創業者や先代社長から「会社を継いで欲しい」と口説かれていましたがお断りしていました。しかし、創業者が亡くなる直前に「岐阜にこだわらず、好きな場所で好きなことをやれば良い」と言われたこともあり、「そこまで言ってくれるなら」と入社を決意し、経営を学ばせていただきました。



Q3:会社の強みは何ですか?  
それは自由に考え、自由に働く社員です。当社は新規事業の立上げを毎年行っていますが、入社したての新卒者を軸に始動させています。エコファミリー(資源回収ボックス)・バイオエタノール事業なども、自由と失敗、チャレンジし続けた結果、会社の強みになり、業績UPにもつながっています。



Q2:経営理念やビジョンは何ですか?  
理念:『Recycle Revolution』、無価値なものに価値を見出し必要としている地域に物を適切に動かすことがリサイクルの課題、その課題解決と増収増益(2028年度の売上目標は2018年の1.7倍の約15億円)、単なる古紙回収業から循環型社会の一翼を担う環境企業へと進化すること

⇒ 当日はオリジナルテキスト&スライドなどにて、参加者に役立つ情報を盛り沢山でご紹介いたします!

日時:2024年10月12日(土) 開場 10:15~ 開演 10:30~17:30

参加費: 11,000円(税込)/お一人様・昼食付

開催会場:大阪市生涯学習センターUMEDA(大阪市北区梅田1-2-2-500 大阪駅前第2ビル)

特別開催

講座&時間帯	タイトル&内容
はじめに 10:30~10:40	<b>「本日の主旨及びスケジュール、配布物などの確認」</b> ・廃棄物業やリサイクル業は回収や処理だけをすればいい時代は終わりました、また、単なる付加価値を提供するだけでも×、圧倒的に他社を凌駕する地域応援ビジネス業になることのススメです
第I講座:① 10:40~11:30	<b>「殆どの方がまだみたことのない裸眼3D技術を活用した販促ビジネス」</b> ・超立体画像や動画のデモ、裸眼3D技術の概要やコンセプト ・ご参加いただいた方&船井総研東新一様公認のリサイクル・廃棄物会社様限定！まだ殆ど世に出ていない技術&販促ビジネスを排出元や行政に営業を仕掛けよう！（役所・商業施設・駅前サイネージなど、環境ビジネス業による地域応援ビジネス）   
第I講座:② 11:35~12:15	<b>「ノーリスク型☆多環境と経済貢献するFUKUROビジネス」</b>  ・ご参加いただいた方にFUKUROサンプル提供 ・2023年からスタート廃棄物業&リサイクル業による地域別総代理店制度 ・完全ノーリスク型ビジネスモデル ・現在全国15社様による営業活動 ・鎌ヶ谷市、西九州させぼ広域都市圏、千林商店街(大阪)、食品スーパー(九州、関西)事例紹介 (株)船井総合研究所 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東新一氏 他ゲスト講師
12:15~13:15	昼食(参加費充当)
第II講座 13:15~14:15	<b>「古紙から蒸留酒をつくる！脱本業を意識したら採用UPや業績UP」</b>  ・古紙屋は回収だけが仕事では無かった！循環型社会の一躍を担う環境企業へ、それを意識し行動していたら蒸留酒(ジン)が出来上がり、社会的課題解決も出来るようになり、多少なりとも入社したい社員も増え、業績も伸びました！今回は私が社長就任から現在に至る数々の取組み(成功・失敗)を惜しみなく公開します！ (株)サンウエスパ 代表取締役 原有匡氏 
第III講座 14:25~16:30	<b>ディスカッション「会社の強みと弱み、営業戦略」</b> ・参加者(全国のリサイクル業及び廃棄物業)によるディスカッション ・全国の優良リサイクル業/廃棄物業の強みと弱み、諸対策や取組みなど ・既存顧客(排出元や行政など)に対する営業活動 ・新規顧客獲得に向けた営業活動 ・Q&Aも実施し、おそらく通常地元ではゼツタイしない会話が出来ます
第IV講座 &まとめ講座 16:40~17:30	<b>「脱本業は永続する会社づくりをするための戦略戦術」・「2024年内及び2025年度に実施すべきこと」・「本日のまとめ」</b>  (株)船井総合研究所 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東新一氏

今すぐスケジュールを調整し、参加お申し込みください。

お申込み確認後、請求書、振込確認、受講票、会場地図を送付いたします。

↓お申し込みはWEBで↓

参加申込は以下のQRコードにて受付(10月4日金まで)

貴社名			
住所	〒		
参加者名	役職		
	電話番号		
ご連絡者氏名	FAX番号		
E-mail	URL		

開催日が迫っています。お申込は右のQRコードにて  
※守秘義務を守る方のみ参加申込可




【お問い合わせ先】: TEL 073-499-6979  
データポット(セミナー窓口:松本洋一(まつもと))

<https://eco1000.net/>

  
環ビ塾  
DATAPOT ECOLIX