

講座	カリキュラム内容
第1講座	<p><b>遺品整理／家財整理ビジネス(年商5億円) + 現在も更に拡大する事業成長軌跡を大公開</b></p> <p>一廃の許可を保有することなく遺品/家財整理のみで事業をスタート(2008年11月)、創業から5年で1.5億円、10年で3.5億円、15年で5億円、そして17期目の現在は更に年商を拡大!基本的にはコロナ禍以外右肩上がり業績を伸ばしてきたメモリーズの事業成長の軌跡と成功ポイントを大公開します!</p> <p>(2025年開催 遺品整理セミナー録画を公開) <span style="float:right">メモリーズ株式会社 代表取締役 横尾将臣</span></p>
第2講座	<p><b>「最新業界動向／業績を伸ばす遺品整理・不用品回収ビジネスの進め方」</b></p> <p>一廃の許可保有会社が最も攻めるべきビジネスは、粗大ゴミ等の不用品回収や遺品整理!このビジネスのポイントは3つ力(①販促力②営業力③商品/サービス力)の強化です!また、商圏内(許可エリア)の競合企業に負けない戦略・戦術など具体的な取り組みや事例、ノウハウをご紹介します!</p> <p style="text-align:right">株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント 東新一</p>
まとめ講座	<p><b>明日から実践できる業績拡大のポイント整理</b></p> <p>本日の学びを明日からどう実践するか、具体的なアクションプランに落とし込みます。属人的なスキルに頼らず、組織的な「仕組み」で、遺品整理・不用品回収ビジネスの事業を拡大するための戦略を整理。「事業拡大」への道筋を明確にします。</p> <p style="text-align:right">株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント 東新一</p>

# 遺品整理 事業構築セミナー


2026年	リアル	8月21日(金)	16:00 ~ 18:30
開催日時方法	リアル	8月23日(日)	9:30 ~ 12:00
	オンライン	9月2日(水)	16:00 ~ 18:30

リアル	大阪駅前第2ビル若しくは近郊貸会議室など お申込み・お振込み確認後、会場地図を送付いたします
オンライン	お申込み・お振込み確認後、ZOOMアドレスを送付いたします (要顔出し、主催者以外の録音・録画禁止とさせていただきます)

受講料 **16,500円**(税込)/名・各日

お申込み方法

【QRからのお申込み】  
右記QRからお申込み下さい



【PCからのお申込み】  
<https://eco1000.net/mail/202608/>

**リアル参加特典**

リアル参加者限定、  
遺品整理・不用品回収事業  
サンプルチラシ集  
(57パターン)をプレゼント




対象	浄化槽清掃業・浄化槽保守点検業 ごみ回収業(一廃)・産廃処分業 産廃回収業・再生資源回収業 (古紙、鉄/非鉄スクラップ)	遺品整理・家財整理	粗大ごみ/不用品回収	不用品回収AI見積
		ごみ出し・家事手伝い	リユース品買取/販売	廃棄物買取AI見積

環境ビジネス業向け 遺品整理事業構築の詳細は裏面ご覧ください

好評につき  
開催決定!

人口減少でも仕事が増える数少ない成長市場

# 環境ビジネス業向け 遺品整理事業構築セミナー

## このような方におすすめ

- ・許可エリアの一般家庭や個人とのつながりを強化したい
- ・一般家庭や個人の悩みを解決する事業をはじめたい
- ・本業とシナジーのある事業を始めたい
- ・本業の知識とノウハウを活用した事業をはじめたい
- ・一般廃棄物収集運搬業許可を活かした事業を始めたい
- ・一般廃棄物業の回収/処理能力を活かした事業を始めたい
- ・若手社員や女性でも活躍できるビジネスを始めたい
- ・伸び悩んでいる不用品回収業をV字回復したい
- ・既に事業展開している他社(不用品回収業)と差別化を図りたい
- ・とくかく新しい事業の柱をつくりたい/とくかく業績を伸ばしたい
- ・これからの時代にあった一般家庭/個人生活応援会社を構築したい
- ・余っている車両やスタッフの労働時間を活かした事業をはじめたい



## 創業5年で1.5億、15年で5億の成長軌跡

メモリーズ株式会社 代表取締役 横尾将臣  
 設立 2008年11月7日 サービス概要 家財整理全般、リユース業消臭全般  
 従業員 38人(大阪支店24人、横浜支店14人)  
 月の実施件数 セミナー時に年度別の詳細件数公開!  
 創業から現在までの年度別売上高、受注件数、従業員数、主な出来事やとくに注力したことなど詳細に公開します!  
 創業から15年(15期)で年商5億円、16期の現在も更に拡大中!  
 リサイクル通信による市場規模(4兆円)も拡大する中、しっかりと確実に、且つ誠意を持って接客すれば業績は伸びてきました!



- 遺品整理/家財整理における仕事の本質(メモリーズの基本思想)
- メモリーズの同業他社との差別化ポイント
- 営業時や作業時におけるお客様との寄り添い方
- 経営者として意識していること、作業スタッフとの接し方
- 遺品整理/家財整理におけるよい業者の選び方



"捨てる"から"価値をつくる"ビジネスへ

## 業界最先端『不用品回収AI見積』とは!?

**1 見積作成、まだ手作業ですか?**

写真を確認して...  
量を計算して...  
相場を調べて...  
見積作成に時間がかかりすぎる...

✓ 対応が遅くなる  
✓ 機会損失が発生  
✓ 担当者の負担大

その悩み、AI見積で解決できます!

**2 AIが写真から瞬時に見積!**

写真を送るだけで  
AIが自動で料金を算出!  
最短数秒で見積完了!

✓ 早い! 簡単! 正確!  
✓ 24時間いつでも対応  
✓ 統一された高精度な見積

**3 業務がラクになり、売上もアップ!**

導入前: 見積作成に時間がかかる、対応件数が増えない、スタッフが疲弊...

導入後: 見積が早いから問い合わせが増えた! 他の業務にも集中できる!

対応件数 UP! 成率 UP! 業務効率 UP! 売上・利益 UP!

**4 競合と差が付き、選ばれる会社へ!**

従来の見積	AI見積を導入すると
× 返信が遅い	✓ すぐに返信できる
× 金額が不明確	✓ 明確で安心な金額提示
× 対応時間が限られる	✓ 24時間いつでも対応
× 見積にバラつきがある	✓ 精度が高く、ブレがない

お客様の満足度が上がり、信頼とリピートにつながる!  
これからの不用品回収は、AI見積がスタンダードです!

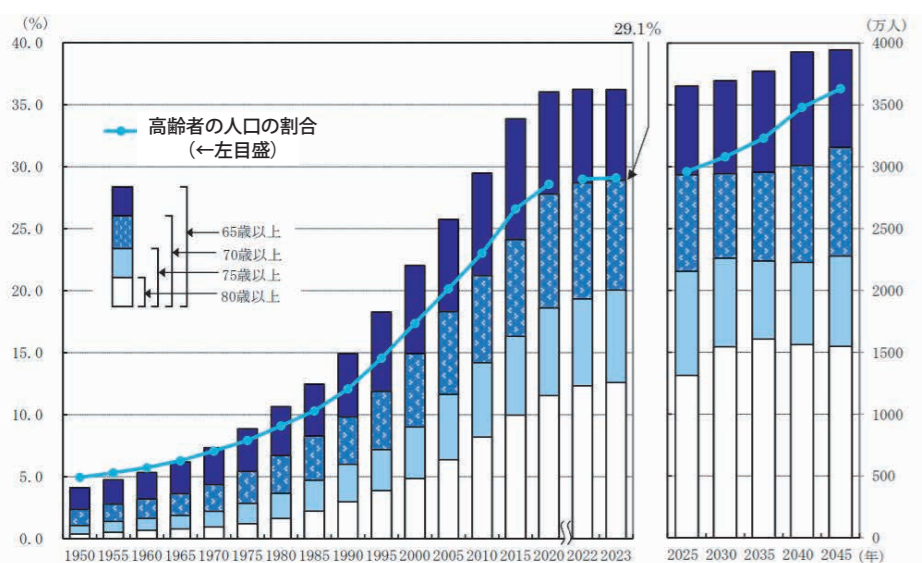
お願いでよかった!

不用品回収AI見積の導入で、業務効率化・売上アップ・顧客満足度向上を実現!

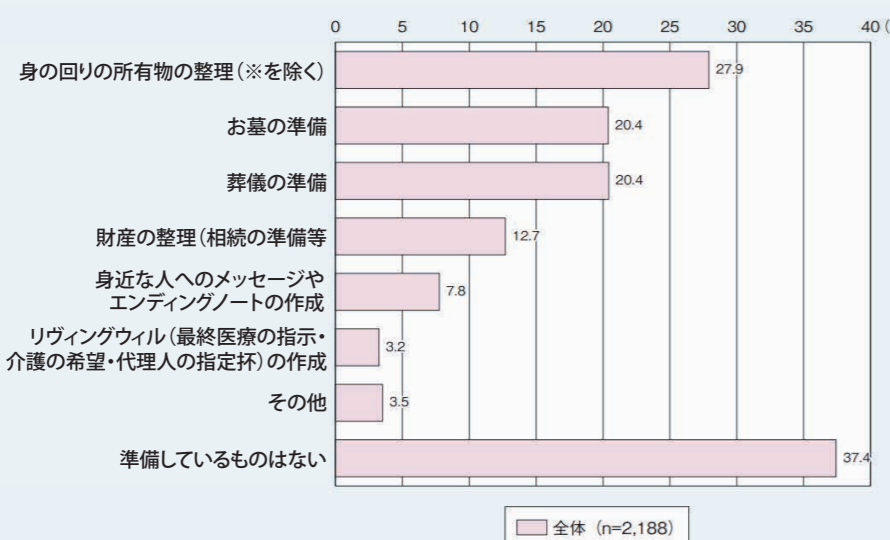
最短数秒で見積! 24時間対応! 人件費・コスト削減! 売上・利益アップ! 顧客満足度向上!

未来の当たり前を、今すぐあなたの会社に!

## 高齢者人口及び割合の推移(1950年~2045年)



## 今後の生活の中で準備しているもの(全体)



## 本セミナーで学べるポイント

- POINT 1 年商1.5億円及び年商5億円+更に拡大中の軌跡が分かる!
- POINT 2 一般家庭や個人との繋がりを強化する方法が分かる!
- POINT 3 自社の本業とシナジーのある一般家庭・個人向け事業が分かる!
- POINT 4 今、業績を大きく伸ばす遺品整理業の取組みが分かる!
- POINT 5 高付加価値や差別化、業績UPに必要なポイントが分かる!

遺品整理ビジネス最先端ノウハウがここにある!

## 環境ビジネス業向け 遺品整理事業構築セミナーの参加をご検討の皆様へ

ここまでお読みくださり、有難うございます。株式会社船井総合研究所の東新一と申します。これまで数多くの廃棄物会社様の事業活性化や新規事業の立ち上げをご支援してきた中で、「成功事例をしっかり学ぶことの大切さ」を強く感じています。今回の遺品整理事業構築セミナーでは、メモリーズ様の事業拡大の軌跡、成功の要因をご理解いただける内容になっています。遺品整理をはじめたきっかけ、遺品整理ビジネスにおける消臭や買取転売の位置付けや進め方などがわかる貴重な機会です。



この機会に、遺品整理事業の学びを深め、事業成長に向けたより良い気付きをお持ち帰りいただけましたら幸いです。

株式会社船井総合研究所  
経営コンサルタント  
東新一氏