

「廃棄物業界トップクラスのコンサルタントの特別協力で実現した経営者向けセミナー。多くの廃棄物会社が未参入のビジネスで、設立25年で年商200億円を実現した事業展開法を公開！現場視察等を通じて次なる収益源と事業拡大策をご紹介します！」

廃棄物を「処理する会社」から、資源価値を「生み出す会社」へ
廃棄物・リサイクル業界の次の一手を学ぶ
オフィスバスターズ視察セミナー in 大阪



オフィスバスターズ



Fundai Soken

廃棄物業界の更なる発展を応援申し上げます



廃棄物業界トップコンサルタント
(株)船井総合研究所 東新一氏

更に業績を伸ばしたい廃棄物会社の経営者向け★特別企画

①廃棄物業界の「これから」を知る

→ 最新の業界動向を踏まえ、これからの廃棄物会社が目指すべき方向性と成長戦略を船井総合研究所の東新一が解説します。

②「捨てるモノ」を「売れる商品」に変える

→ 25年間で年商200億円を事業説明と店舗見学を通じて、オフィス家具などの買取判断から商品化・販売までの仕組みを学びます。

③3つの現場から自社の「次の一手」を見つける

→ 3拠点の視察を通じて、店舗販売から法人営業、オフィス構築までの事業モデルと業績を更に伸ばしたい廃棄物会社とリユース会社との協業の可能性を学びます。



2026年10月2日(金)
14:00~18:30
大阪会場(北新地駅徒歩2分)

開催日が迫っています。
お申込はWEBにて

経営者や後継者、
役員限定セミナー

廃棄物を商品に変えて、新たな収益源&業績UPの仕組み大公開！！

廃棄物・リサイクル業界では、人口減少、人手不足、処理コストの上昇、資源価格の変動など、経営環境が大きく変化しています。これからの廃棄物会社に求められるのは、回収・運搬・処理だけにとどまらず、回収したモノの価値を見極め、買取・再販・再資源化へつなげる力です。本セミナーでは、船井総合研究所の東新一氏が廃棄物・リサイクル業界の最新動向と、廃棄物会社が今後進むべき方向性を解説します。さらに、オフィスバスターズの管理職から、オフィス家具の買取、商品化、店舗販売、法人提案、オフィス構築までの事業モデルについてご説明いただきます。講義後は、大阪梅田本店、なんば・日本橋店、関西支店の3拠点を巡り、循環ビジネスが実際にどのような仕組みで運営されているのかを現場で学びます。是非上手く日時をご調整くださいませ



⇒ 当日はオリジナルテキスト&現場視察などにて、参加者に役立つ情報を盛り沢山でご紹介いたします！

このような方におすすめです 廃棄物処理だけに依存しない新しい柱をつくりたい／不用品やオフィス家具の買取事業を始めたい／回収したリユース品の販売先・出口を増やしたい／オフィス移転・レイアウト変更案件を獲得したい／リユース品の査定力や目利き力を高めたい／廃棄物会社として今後進むべき方向性を考えたい

開催概要 廃棄物会社の次の一手！買取・再販を学ぶ半日

日時：2026年10月2日（金）開場 13:45～開演 14:00～18:30
参加費：11,000円（税込）/お一人様 開催地：大阪駅前第2ビル（北新地駅徒歩2分）

講座	タイトル&内容（※店舗繁忙タイミングなどにより講座内容が多少変更される場合があります、ご理解ご了承下さいませ）
第Ⅰ講座	「廃棄物・リサイクル業界の最新動向と、これから進むべき方向性！」 ・人口減少、人手不足、処理原価の上昇など、廃棄物・リサイクル業界を取り巻く最新動向を解説します！ ・「処理する会社」から「資源価値を生み出す会社」へ。今後取り組むべき成長戦略と具体策をお伝えします！ 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東新一氏
第Ⅱ講座	「廃棄物を商品に変える！オフィスバスターズの循環型ビジネス大公開！」 ・オフィス家具などの買取・商品化・再販から、オフィス構築までの事業モデルを解説します！ ・廃棄物会社が新たな収益源をつくるための連携方法や、リユース事業参入のポイントを公開します！
第Ⅲ講座	「売れる商品と処分品の違いを学ぶ！大阪梅田本店視察！」 ・どのようなオフィス家具が売れるのか、商品構成や売場づくりを現地で確認します！ ・買取品を商品として販売するための、清掃・整備・陳列・在庫管理のポイントを学びます！ 
第Ⅳ講座	「立地・客層・品揃えの違いを体感！なんば・日本橋店視察！」 ・大阪梅田本店との比較を通じて、立地や顧客層に合わせた品揃え・販売方法を学びます！ ・店舗ごとの特徴や販売戦略から、リユース事業の収益化に必要なヒントをつかみます！ 
第Ⅴ講座	「店舗販売から法人提案へ！関西支店の高付加価値モデル公開！」 ・オフィス移転、買取、搬出、内装、オフィス構築までを一括提案する仕組みを学びます！ ・廃棄物会社の回収力とオフィスバスターズの販売・提案力を生かした協業の可能性を解説します！ 株式会社オフィスバスターズ
まとめ講座	「視察後、すぐに実施していただきたいこと」 ・今回の講義と3拠点の視察内容を、自社の事業へ落とし込むためのポイントを整理します！ ・買取・再販・法人開拓・協業など、自社が取り組むべき「次の一手」を明確にします！ 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東新一氏

廃棄物会社の成長機会は、処理量を増やすことだけではありません。これまで処分していたモノの中から価値を見つけ、買取・再販・法人提案へとつなげることで、新しい売上と顧客接点を生み出すことができます。業界の未来を学び、実際の売場と事業現場を見て、自社の次の一手を考える特別視察です。今後の成長戦略を具体化する絶好の機会です。
「回収して終わり」のビジネスから一歩先へ進みたい経営者の皆様は、ぜひご参加ください。

WEBお申込み及びお振込み確認をさせていただいた方から 数日後に受講票、会場地図などを送付いたします。 ↓お申し込みはWEBで↓

以下のQRコードより申込んで下さいませ（お申込みの最終受付は9月28日:月まで）

貴社名 (フリガナ)	住所	↓セミナー概要をネットでもご紹介しています↓			←お申込はコチラ←
参加者名 (フリガナ)	役職				
	E-mail				
電話番号	FAX				