

**業界激変時代に突入する前に、
NEW廃棄物/NEW再生資源業
の経営のあり方を、他社よりも先行して
最新ビジネス・成功するシクミを共に創る！**

**参加者は
経営トップ限定！**

一方的なセミナー形式だけではなく、成功企業様や排出元、異業種経営者様などをゲストにお招きし、参加企業同士、成功・失敗体験を共有し切磋琢磨する環境ビジネス実践型経営勉強会です。

環境ビジネス 地域一番経営実践塾



許認可エリアオンリーワンの会社を目指す
意識の高い経営者を応援しています！

**2026年度
年間塾生募集**

12月度ご入会

【開催概要】

日時：2007年～、そして、2016年～2025年に引き続き

2026年度も開催されることになりました。(原則2月・4月・6月・8月・10月・12月開催)

会場：CIVI研修センター新大阪など 〒533-0033大阪市東淀川区東中島1丁目19番4号

(参加人数やご希望などにより、新大阪駅・大阪駅・各都道府県主要都市などにて開催が変更される場合があります)

対象：廃棄物/再生資源企業の経営者・経営幹部

参加条件：実践塾の目的やお願い事項を必ずお守りできる方

ご興味のある方は中面をご覧ください！

業界初☆経営者向け実践&切磋琢磨型勉強会

以下のような業界の課題を解決できるのは 環境ビジネス地域一番経営実践塾だけ!?

『環境ビジネス地域一番経営実践塾』の案内にご興味いただきまして、誠に有難うございます。この実践塾は、過去お付き合いいただきました廃棄物会社様・再生資源会社様からの開催の声にお応えし、また、廃棄物業界の専門コンサルタント・WEBデザイン会社・システム会社などの協力を経て、ついに開催されることになりました。

さて、廃棄物業界/再生資源業界の現状を考えると、、
従来の経営手法だけでは、確実に先が見えなくなっているようです。

私どもは、業界の課題として、以下のように感じております。

1. ごみ有料化や環境意識などに伴い、ごみ発生量が減少！
2. 随意契約見直しなど今まで貰えていた仕事があてに出来ない！
3. 清掃工場など一般廃棄物処理単価が高騰傾向！
4. 同業/異業種が自社許認可エリア及び周辺エリアに参入！
5. 許認可企業数が増加し、値引き競争！
6. 取引している排出元に、突然！管理会社が、、、自社回収しているごみや再生資源も管理されることに、、、！
7. 価格だけでは取引している排出元をつなぎとめるのは限界に！
8. 営業を強化しないとわかっているが、思うように実践出来ない！
9. 入札単価や契約単価など確実に下降しており、経営を圧迫！
10. 後継者問題、、、よい人材(人財)がいないor人材(人財)が育たない！

など

皆様の会社は如何でしょうか！？

業界初☆経営者向け実践 & 切磋琢磨型勉強会 環境ビジネス地域一番経営実践塾の3つの目的 と塾生に必ず守っていただきたいこと

『環境ビジネス地域一番経営実践塾』では、業界課題を解決しようと、参加企業様と業界専門コンサルタントなどにより、以下の目的を持ってビジネスネットワークを構築することになりました。

『環境ビジネス地域一番経営実践塾』の目的は以下の通りです。

1. 業界の発展に必ず寄与しよう！

(業界を牽引する意識・行動)

2. NEWビジネスを必ず展開しよう！

(知識・情報習得だけでなく実践)

3. 最終的には塾生は必ず成功しよう！

(成功者3原則・オンリーワン/ナンバーワン・業績UP)

更に、上記目的を果たす為に、
実践塾の塾生には、必ず守っていただきたいこと
(お願い事項)があります。それは、、、、、、、、

◆情報漏えい厳禁(情報公開は会員企業のみ)

→ 情報漏えいの判断基準は主宰者の判断、やむを得ない場合により即退塾をお願いする場合があります。

◆報告・連絡・相談の徹底

報告・連絡・相談の判断基準は主宰者の判断、やむを得ない場合により即退塾をお願いする場合があります。

◆塾生は全員が仲間(トラブル厳禁)

→ 塾生全員仲間だと主宰者は考えています。やむを得ない場合によりトラブル起因者は即退塾をお願いする場合があります。

はっきり申し上げまして簡単なことですので、何卒ご理解・ご了承の程、
お願い申し上げます。(誠に残念ではありますが、お願い事項が守れない方の入塾はお断り申し上げます)

業界初☆経営者向け実践 & 切磋琢磨型勉強会 環境ビジネス地域一番経営実践塾の展開フロー と基本的な年間スケジュールとは！？

それでは、『環境ビジネス地域一番経営実践塾』の具体的な展開フローや基本的な年間スケジュールを以下の図などで示します。



『環境ビジネス地域一番経営実践塾』では、ターゲットに向けた様々なNEWビジネスをご紹介・フォローいたします。塾生同士でアプローチを仕掛け&シクミ構築・受注していきましょう。

基本的な年間スケジュールは以下のように想定しています。
また、年間6つのNEWエコビジネスとの出逢いをお楽しみ下さい。

期間	基本的な年間スケジュール	
1ヶ月目	NEWエコビジネス①との出逢い	
2ヶ月目	NEWエコビジネス①実施可否検討	
3ヶ月目	NEWエコビジネス①スキームの作成	NEWエコビジネス②との出逢い
4ヶ月目	販促・営業ツールの作成	NEWエコビジネス②実施可否検討
5ヶ月目	共同or単独アプローチ開始	NEWエコビジネス③との出逢い
6ヶ月目	商談	NEWエコビジネス③実施可否検討
7ヶ月目	商談/結果	NEWエコビジネス④との出逢い
8ヶ月目	受注可否など	NEWエコビジネス④実施可否検討
9ヶ月目	再共同or単独アプローチ開始	NEWエコビジネス⑤との出逢い
10ヶ月目	商談	NEWエコビジネス⑤実施可否検討
11ヶ月目	商談/結果	NEWエコビジネス⑥との出逢い
12ヶ月目	受注可否など	NEWエコビジネス⑥実施可否検討

※塾生からのご希望や主宰者の判断などにより、6つのNEWエコビジネスのご紹介よりも、単一や数種類に集中した方が、塾生のプラスになると思われた場合は、年間スケジュールを変更する場合があります。

(次ページをお読みください→)

業界初☆経営者向け実践&切磋琢磨型勉強会 環境ビジネス地域一番経営実践塾で予定して いる様々なビジネスモデルとサポート体制！！

過去開催時において、ご紹介したことのあるNEWエコビジネス(一例)

◆行政にアプローチ☆家庭ごみ収集時に
回収トラックで液肥製造ビジネス



◆排出元にアプローチ☆排出される汚泥を
排出元設置型処理機で消滅させるビジネス

◆家庭にアプローチ☆油汚れを落とす洗剤
を使わないアルカリ水を販売するビジネス



◆行政にアプローチ☆農業集落排水場から
の排水を液肥に変化・提供するビジネス

◆排出元にアプローチ☆排出元(荷主)の
環境/物流コストダウンを提供するビジネス

◆家庭にアプローチ☆これからの時代に
求められる安心エンディングビジネス



◆行政にアプローチ☆家庭から排出される
生ごみを家庭で消滅させる処理機販売ビジネス



◆排出元にアプローチ☆排出されるプラごみを
資源に瞬間変化させ、資源販売するビジネス

◆家庭にアプローチ☆遺品整理、不用品回収、
お片づけ等を高品質・高安心で提供するビジネス

◆行政にアプローチ☆役所や自治体に代わって、
地元住民の満足度UPさせるWEBビジネス

◆排出元にアプローチ☆環境法令などに悩む
排出元担当者を安心させるシステム提供ビジネス

◆同業他社(廃棄物収集運搬業)にアプローチ☆
成果報酬で安心して提供できる収集運搬のコスト
ダウンビジネス



など

その他、塾生のご希望やサービスレベルに応じて、以下のような面白い
ビジネスやサポート体制も無料・有料にて構築しています。

●ライフサポートビジネスを攻める！（会員企業様をWEB宣伝し、ライフサポートの受注を図る）
→ 遺品整理、不用品回収、つまり抜きなど



●地域ポータル開設による他に類をみない廃棄物業づくり（会員企業様の本社商圏内にて地域ポータルの開設）
→ 既存取引先に付加価値、新規開拓ツールなど

●会員企業様(or主催会社)による廃棄物管理ビジネススタート（自社では攻めがたいエリアを仲間でアプローチ）
→ 法人企業の新規営業活動

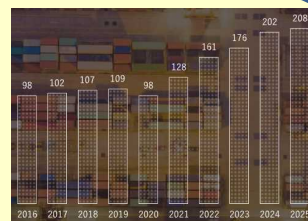


業界初☆経営者向け実践&切磋琢磨型勉強会 環境ビジネス地域一番経営実践塾2026&2027 開催月日/時間と基本的な講座の一日の流れ！

それでは、『環境ビジネス地域一番経営実践塾(2026年・2027年募集)』の
年間スケジュール(偶数月開催)と基本的な講座の一日の流れをご紹介します。

2026年度

12月12日(土)



2026年度の開催日は上記を予定しています。上記日程の参加が難しい場合は主催者まで、お早めに申し付けください。
日程調整が出来る月日もあるかも知れません。出来るだけご要望の日程にそえるように再調整いたします。
ご入会後は原則自動継続(会員)となりますが、退会希望者は、2026年1月度生の場合で申し上げますと、
2026年10月例会開催前までに主催者まで申し付けくださいませ。どうぞよろしくお願い申し上げます。

2027年度

2月6日(土)

4月17日(土)

6月5日(土)

8月7日(土)

10月2日(土)

12月4日(土)

2027年度の開催日は2026年10月頃に決まります。2027年度で参加難の日程などございましたら、お早めに申付け
ください。申付け頂きました月日などを考慮し、2027年度のスケジュールを組んでまいります。

(例)2026年度8月度生の会員期間は2026年8月～2027年7月になります。(原則自動継続)

基本的な講座の一日の流れ

講座/時間帯	内容	補足
特別講座 11:00～12:00 ※10:30開催、午前未 開催の場合もあります	■原則:自由参加、過去にご紹介しました ビジネスモデルなどを再紹介する講座 ※その他、特別講座(営業・情報共有など)	※原則リアル開催で すが、状況によって、 オンライン開催される ことがあります。
例会講座 13:00～14:00	■原則:新ネタや業界の最新事例 (新ビジネスモデル)などを紹介する講座	
ディスカッション&発表 講座 14:10～16:30	■塾生相互の情報交換/事例共有	
まとめ講座 16:30～17:00	■本日のまとめ ～次回までに実践していただきたいこと～	
※懇親会 (17:30～20:30)	※会場近くの懇親会場で、お食事やお酒 を飲みながら、講座の振り返りやその他、 様々な楽しいディスカッション♪	塾生+ゲスト(任意) ※実費割勘



(次ページをお読みください→)

環境ビジネス地域一番経営実践塾 課題(ディスカッションシート)による情報共有

課題(ディスカッションシート)のご提出

出欠確認

『廃棄物ビジネス地域一番経営実践塾』★2019年12月度 ディスカッションシート

会社名	氏名	
-----	----	--

1. 福利厚生

分類	補足	有無
1. 通勤・住宅関連	通勤にかかる交通費や家賃やローンなど住宅にかかる費用の金額または一部を会社が負担する制度	有 or 無
→ 通勤手当:〇円 → 住宅手当:〇円 → その他() :〇円		
2. 健康・医療関連	健康診断や人間ドッグにかかる費用などを金額または一部を会社が負担する制度	有 or 無
→ 健康診断(再検査などに対して):サポートしている or していない		
→ 人間ドッグ:実施している or していない → その他()		
3. 育児・介護支援関連	託児施設やベビーシッターを雇うのにかかる費用、介護などに伴う休暇やサポートなどを金額または一部を会社が負担する制度	有 or 無
→ 育児関連で提供していること: → 介護関連で提供していること:		
→ その他()		
4. 旅行やスポーツ・レクリエーション関連	社員旅行や会社主催の運動会、野球大会やボウリング大会、スポーツ観戦など	有 or 無
→ 社員旅行:している or していない → スポーツ大会:している or していない		
→ その他()		
5. 慶弔・災害関連	結婚や出産、身内の不幸などに対して慶弔見舞金として給付する制度	有 or 無
→ () :〇円		

2. 表彰制度

表彰名	表彰名をご記入下さい
表彰目的や概要(実施月日など)	表彰の目的や概要(実施月日など)、対象人数などを記入下さい
→ 賞金制度:している or していない	
表彰の選考方法	表彰の選考方法をご記入下さい
7. 職場環境関連	賞品や賞金は、〇〇円などを記入下さい
→ ()	
8. 業務関連	業務に用を費
→ ()	
9. 自己啓発関連	業務に費用を
→ ()	
10. 休暇関連	育児休
→ ()	
11. その他	上記以
→ ()	

※上記がわかるような画像や補足資料などを、出来るだけ別途送付下さい

3. 年間イベントや行事など

月	イベント名	月	イベント名
1月		7月	
2月		8月	
3月		9月	
4月		10月	
5月		11月	
6月		12月	

※上記がわかるような画像や補足資料などを、出来るだけ別途送付下さい

4. 他の会員企業様に関してみたいこと

5. 今後、取り上げて欲しい課題テーマやディスカッション内容

以上、宜しくお願い申し上げます。

2019年12月度☆実践塾出欠フォーム

12月7日(土)の実践塾 午前中の特別プログラム、昼食、昼からの通常例会、懇親会の出欠確認になります。こちらの最終期日は11月25日(月)になります。

*必須

貴社名&氏名*

回答を入力

参加する or 欠席する など*

☐ 10:30~17:00終日参加する

☐ お弁当必要

☐ 13:00~17:00参加する(お弁当は不要)

☐ 懇親会に参加する

☐ ★12月度は欠席する

上記以外の時間帯(早退など)の方は以下にて教えて下さい

回答を入力

次へ

※上記は2019年12月度例会の例

期日までに、出欠確認及び課題(ディスカッションシート)をご提出下さい



『環境ビジネス地域一番経営実践塾
2026年度☆年間塾生』 お申込み用紙

開催要項

内容 会場	【内容】2026年度～『環境ビジネス地域一番経営実践塾』年間塾生 【会場】CIVI研修センター新大阪東など 〒533-0033 大阪市東淀川区東中島1-19-4 ※ 会場・時間帯は、開催月の参加人数や会員企業様のご希望状況などによって、大規模会場や11:00～開催や18:30終了等、多少変更される場合があります。予めご了承下さいようお願い申し上げます。
ご参加 料金	1名様: 330,000円 (税込) 2名様目以降: 11,000円/名・日 (税込) ※ 2名様以上でご参加される場合は、2名様目以降、お一人11,000円(税込)／一日、頂戴いたします。 ※ 実践塾への参加は、経営者・後継者・経営幹部様に限らせて頂きます。 ※ 退塾(期限途中に会員から申し出た退塾、除名による退塾)される場合、年会費の返金はございません。 予めご了承下さいようお願い申し上げます。
お申し込み 方法	下記お申し込み記入欄に掲載していますQRコードの必要事項をご入力ください。ご入力後1週間以内までに、ご入力内容の再確認などさせていただきます。万一、1週間以内に連絡が無い場合は、下記申込担当者までご連絡ください。
お問い合わせ お申し込み	合資会社データポット TEL. 073-499-6979 (平日9:30～17:30) ■お申込みや内容に関するお問合せ: 松本洋一(まつもと よういち)

お申し込み記入欄 以下のQRコードにご入力下さい。

☐ 2026年度～ (33万円:税込)
年間入塾する:12月度生
(例:12月度生の場合:2026年12月～2027年11月)

☐ 2026年 12月度～ (16.5万円:税込)
年2回参加にて入塾する

※入塾につきましては、
情報漏えい厳禁、報連相の徹底、トラブル厳禁を守れる方のみとします。

フリガナ		業種	フリガナ		役職
御社名	↓セミナー内容をネットでもご紹介しています↓		代表者名		
住所	〒		フリガナ		役職
TEL			ご連絡 ご担当者		
FAX			E-mail		
ご参加者 お名前	フリガナ	年齢	フリガナ		役職
設立月日 (西暦)	年 月	資本金 百万円	年商 百万円	社員数	人

【個人情報に関する取り扱いについて】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

3. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

4. お客様の個人情報に関する開示・訂正、追加、停止又は削除につきましては、お客様相談室担当窓口(TEL03-3608-0288)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
合資会社データポット お客様相談室担当: 松本 (TEL073-499-6979)

ご提供いただいた住所宛でのダイレクトメールの発送を希望
されないときは、✓を入れて当社宛てにご連絡ください。

☐ DM送付を希望しません