

廃棄物業の経営者向け 環境ビジネス実践塾 特別2日間

買取力強化＋ 浜屋大阪支店視察

お問合せNO.20261211

2026年
開催日時
方法

12月11日 金

13:00～17:00

受講料

8,800円(税込)/名・11日

リアル

天下茶屋駅・岸里駅若しくは株浜屋大阪支店
近郊貸会議室など お申込み・お振込み確認後、
会場地図を送付いたします

お申込み
方法

QRからのお申込み

右記QRからお申込み下さい

PCからのお申込み

<https://eco1000.net/mail/20261211/>

このような方に
おすすめ

- ✓ 廃棄物処理だけに依存しない買取の柱をつくりたい
- ✓ 海外リユースや資源循環ビジネスを学びたい
- ✓ 有価物の査定力や目利き力を高めたい
- ✓ 不用品のリユース・再資源化を強化したい

各開催日の
内容補足

「廃棄物を処理する会社」から「買取で利益を生み出す会社」へ！
業界専門コンサルタントによる最新動向・買取戦略の解説と、
年商200億円超の浜屋大阪支店の現場視察を通じて、
新たな収益源づくりを学びます。ぜひご参加ください。

浜屋成長軌跡大公開＋ 年商10億 30億 50億 100億への道

お問合せNO.20261212

12月12日 土

10:30～17:30+懇親会(昼食付)

11,000円(税込)/名・12日(昼食付)

19,000円(税込)/名・12日(昼食・懇親会付)

大阪中央公会堂

お申込み・お振込み確認後、会場地図を送付いたします
懇親会場→大阪駅前第3ビル

QRからのお申込み

右記QRからお申込み下さい

PCからのお申込み

<https://eco1000.net/mail/20261212/>

- ✓ リユース・資源化・販売の可能性を知りたい
- ✓ 10億円・30億円・50億円の壁を突破したい
- ✓ 廃棄物の買取による成長戦略を学びたい
- ✓ とくかく現在よりも売上・利益を伸ばしたい

同じ廃棄物業界でも、成長する会社と伸び悩む会社の違いは何か？
年商200億円超の浜屋の成長軌跡と経営戦略を学び、自社の成長に
向けた具体策を解説&ご提案します。10億・30億・50億・100億円
企業を目指す経営者の皆様、ぜひご参加ください。

過去懇親会付き実践塾ご参加者様の声(例)

- 「講義を聞くだけでなく、他社の経営者と意見交換できるのが魅力です。自分では思いつかなかった発想や考え方を学べました」
浄化槽/経営者
- 「同じ廃棄物業界でも、ここまで成長している会社があることに驚きました。自社にもまだまだ成長の可能性があると感じました」
産廃収運/経営者
- 「成功している会社の具体的な取り組みを聞いたことが一番の収穫です。自社でもすぐに実践できそうなヒントがたくさんありました」
事業系一廃/経営者
- 「普段は聞けない他社の経営課題や取り組みを知ることができました。同じ悩みを持つ経営者との交流も大きな刺激になりました」
委託一廃/経営者
- 「今まで、日々の仕事に追われ、経営についてじっくり考える時間がありませんでしたが、毎回の参加で取組むべきことが明確になりました」
産廃・一廃/経営者

200億円企業を築いた浜屋社長×廃棄物業専門コンサルタントが徹底解説！

当日はオリジナルテキスト&現場視察などにて、参加者に役立つ情報を盛り沢山でご紹介いたします！

廃棄物業の経営者向け

成長企業のビジネスモデルと実践
ノウハウを学ぶ特別な2日間！

年商200億円企業に学ぶ

廃棄物の処理だけでなく、

「買取力」の
強化で業績アップ！

年商規模10億、30億、50億、100億を目指そう！



株式会社船井総合研究所
経営コンサルタント
東 新一 氏

業界専門コンサルタントによる解説



株式会社浜屋
代表取締役
小林 一平 氏

捨てられていたモノを買取で成長拡大

対象

浄化槽清掃業・浄化槽保守点検業
ごみ回収業(一廃)・産廃処分業
産廃収運業・再生資源回収業
(古紙、鉄/非鉄スクラップ)

2026年

12月11日 金

13:00～17:00

12月12日 土

10:30～17:00+懇親会

廃棄物業の経営者向け 環境ビジネス実践塾 特別2日間の詳細は裏面をご覧ください→

主催

廃棄物業の経営者向け 環境ビジネス実践塾 特別2日間

資源循環業界の更なる地位向上/発展
環境ビジネス地域一番経営実践塾

合資会社データポット

〒641-0011
和歌山県和歌山市三葛703-1 フレグランスさつき103



2026年
12月11日 金
13:00~17:00

特別企画「捨てていたモノ」を「売上」に変える、不用品回収会社・遺品整理会社の新たな成長戦略を学ぶ 浜屋 大阪支店 特別視察セミナー in 大阪

更に業績を伸ばしたい不用品回収会社の経営者向け

1 廃棄物業界の「これから」を知る

最新の業界動向を踏まえ、これからの廃棄物会社が「処理する会社」から「資源価値を生み出す会社」へ進化するための方向性と成長戦略を解説します。

2 「廃棄処分されていたモノ」の価値を最大限引出す

年商200億円超へ成長した浜屋の事業説明と大阪支店の現場視察を通じて、リユース・海外販売・再資源化へつなげ、モノの価値を最大化する仕組みを学びます。

3 現場視察から自社の「新たな収益源」を見つける

家電・工具・農機具・電子機器など、多種多様なモノを扱う大阪支店を視察し、不用品回収会社が既存の顧客・回収ルートを活かして、新たな売上を生み出すヒントを学びます。



HAMAYA
service site
株式会社浜屋 大阪支店



講座	タイトル&内容 (※店舗繁忙タイミングなどにより講座内容が多少変更される場合があります、ご理解ご了承下さいませ)
第1講座	廃棄物・リサイクル業界の最新動向と、これから進むべき方向性！ ●人口減少、人手不足、処理原価の上昇など、廃棄物・リサイクル業界を取り巻く最新動向を解説します！ ●「処理する会社」から「資源価値を生み出す会社」へ。今後取り組むべき成長戦略と具体策をお伝えします！ 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東 新一氏

第2講座 現場視察	年商200億円超！浜屋のリユース・資源循環ビジネス大公開！ ●リユース・海外販売・都市鉱山など、不要になったモノから新たな価値を生み出す事業モデルを解説します！ ●多種多様なモノをどのように集め、国内外の販売・再資源化へつなげているのか、その仕組みを学びます！
--------------	---

第3講座 現場視察	捨てるモノが“商品・資源”に変わる！浜屋大阪支店ヤード特別視察！ ●家電・工具・農機具・電子機器・金属類など、廃棄物会社にも身近なモノがどのように選別・保管されているのかを現場で確認します！ ●「売れる商品」「資源として価値があるモノ」「処理するモノ」の違いを実物から学び、回収物の価値を最大化するヒントをつかみます！
--------------	--

第4講座 現場視察	廃棄物の新たな収益源を考える！浜屋との連携・事業展開の可能性！ ●廃棄物会社が持つ顧客・車両・回収ルートと、浜屋が持つリユース・販売・再資源化の出口を活かした連携の可能性を考えます！ ●自社ですべてを行うのではなく、専門企業との連携によってリユース・資源循環ビジネスへ取り組むポイントを学びます！
--------------	---

まとめ 講座	視察後、すぐに実施していただきたいこと ●今回の講義と浜屋大阪支店の現場視察で得た気づきを、自社の事業へ落とし込むためのポイントを整理します！ ●ユース・有価物・再資源化・外部連携など、自社が取り組むべき「次の一手」を明確にします！ 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東 新一氏
-----------	---



廃棄物会社の成長機会は、処理量を増やすことだけではありません。これまで処分していたモノの価値を見極め、リユース・海外販売・再資源化へつなげることで、新たな売上と収益源を生み出すことができます。**浜屋の事業モデルを学び、実際のヤードで多種多様なモノが商品・資源へ変わる現場を見て、自社の次の一手を考える特別視察**です。**「回収して終わり」から「モノの価値を最大化する」ビジネス**へ進みたい経営者の皆様は、ぜひご参加ください。

QRコードよりお申込みください ▶ 最終受付：12/4(金)まで
業界専門コンサルタントによる解説+特別視察(浜屋)〈捨てられているモノ〉の最新買取価格大公開！

廃棄物を価値に変えて、新たな収益源&業績UPの仕組み大公開！！



12月12日 土
10:30~17:00+懇親会

廃棄物会社「処理するだけの経営」から、モノの価値を「最大化する経営」へ 浜屋が200億円企業になれた6つの理由を学ぶ 200億円企業 成長戦略セミナー in 大阪

1 売上200億円超へ成長した「本当の理由」を知る

浜屋は、なぜ売上200億円超の企業へ成長できたのか。その成長軌跡と、成長を実現した経営戦略を明らかにします。

2 成長を加速させた「6つの戦略」を学ぶ

海外販売、資源化、全国展開、垂直統合、人材教育、高付加価値化から浜屋が実践してきた成長の仕組みを解説します。

3 自社を成長させる「次の一手」を決める

浜屋の実践を自社に置き換え、何を取り入れるべきかを考えます。10億・30億・50億・100億円企業へ向けた具体策を明確にします。

講座	タイトル&内容
第1講座	浜屋は、なぜ売上200億円企業へ成長できたのか！？ ●創業から売上200億円超へ成長するまでの軌跡と、事業拡大の転機を解説します。 ●海外販売・資源化・全国展開など、浜屋が実践してきた成長戦略を公開します！ 株式会社浜屋 代表取締役 小林 一平氏



第2講座	売上200億円超を実現した！浜屋『7つの成長戦略』大公開！ ●海外販売、資源化、M&A、全国展開など、浜屋の成長を支えた7つの戦略を解説します。 ●それぞれの取り組みを始めた背景、実践方法、成功のポイント、取り組み効果を具体的に公開します！ 株式会社浜屋 代表取締役 小林 一平氏
------	--



昼食	参加費含む
----	-------

第3講座	10億・30億・50億・100億円企業へ！成長の壁を突破する施策や計画ディスカッションや発表や質疑応答など ●企業規模によって変化する経営課題と、次のステージへ進むために必要な成長戦略をディスカッション！ ●浜屋の成長軌跡をヒントに、売上拡大・新規事業・M&A・組織づくりなど、自社の成長シナリオを考えます！ 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東 新一氏
------	---



まとめ 講座	2027年に向け、経営者が今年中に実施すべきこと ●今回学んだ内容を、自社の経営課題と具体的な行動へ落とし込みます。 ●年内に実行する施策を明確にし、2027年の成長へつなげます！ 環境/廃棄物ビジネス 経営コンサルタント 東 新一氏
-----------	---



懇親会	任意参加：懇親会
-----	----------



売上を伸ばすために必要なのは、今の事業をそのまま拡大することだけではありません。海外販売、資源化、全国展開、垂直統合、人材教育、高付加価値化など、**新たな成長機会を見つけ、事業を進化させることが重要**です。
売上200億円超へ成長した浜屋の小林一平社長と廃棄物業専門コンサルタントによる講義、具体的な実践事例を通じて、自社の次なる成長シナリオを明確にします。
10億・30億・50億・100億円企業への成長を本気で目指す経営者のための特別セミナーです。

QRコードよりお申込みください ▶ 最終受付：12/4(金)まで
参加者の95%以上が毎回大満足！業界特化型の超実践型の経営研究会

成長企業と全国と同業他社と共に切磋琢磨する特別な一日

